

Il prodotto

Il modulo di gestione Commesse è un modulo di Target Cross che consente di pianificare e controllare, all'interno di un unico ambiente, tutte le attività che gravitano attorno al processo di gestione delle commesse.

Caratteristiche principali:

- Integrazione con Target Cross, il modulo è parte integrante del gestionale Target Cross, tutte le informazioni sono presenti in tempo reale nelle analisi e nelle gestioni.
- Gestione della commessa come contenitore di costi e ricavi.
- Gestione delle commesse multilivello con struttura gerarchica ad albero per un massimo di sei livelli.

Preventivazione:

Gestione revisione di preventivi.
Calcolo del prezzo di offerta in funzione di percentuali di ricarico da attribuire ai costi dei materiali, ai costi delle lavorazioni e ai costi forfettari.

Analisi costi e ricavi previsti.

Generazione offerta con analisi dei costi (Budget della futura commessa).

Suddivisione costi in:

- Materiali
- Lavorazioni
- Costi Forfettari

Su ciascuna di queste voci sarà possibile avere informazioni di:

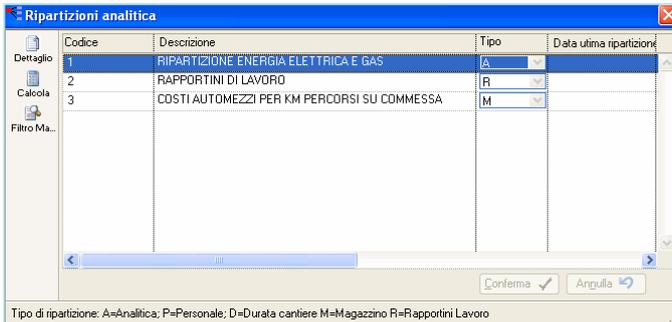
- Costi Previsti (offerta fornitore).
- Costi non consuntivati (ordini fornitori).
- Costi consuntivati.
- Ricavi Previsti (offerta cliente).
- Ricavi non consuntivati (ordini clienti).
- Ricavi consuntivati.

Articolo	Descrizione	Qt.à UM base	Costo unitario
MP001	STRUTTURA IN FERRO	100,00	2,140000
MP006	MONTAGGIO STRUTTURE METALLICHE	6,00	25,000000
MP009	LATTONERIE	10,00	20,000000

Descrizione	Articolo	Descrizione	Qt.à UM base	Costo unitario	Valore previsto	Valore non consolidato	Valore consuntivo	
COMMESSA 9851	MP003	BULLONERIA	9,00	10,000000	90,00			
COMMESSA 9851	MP004	ZINCATURA	77,00	10,000000	770,00			
COMMESSA 9851	MP004	ZINCATURA	114,00	10,000000	1140,00			
COMMESSA 9851	MP004	ZINCATURA	407,00	10,000000	4070,00	4070,00		
COMMESSA 9851	MP005	VERNICIATURA	20,00	25,700000	514,00			
COMMESSA 9851	MP005	VERNICIATURA	30,00	25,700000	771,00			
COMMESSA 9851	MP005	VERNICIATURA	9,00	25,700000	231,30			
Totale costi previsti				9.090,90	Costi non cons.	129.462,70	Totale costi consuntivi	2.400,00
Totale ricavi previsti					Ricavi non cons.		Totale ricavi consuntivi	
Totale costi previsti				25.112,50	Tot. cost. non cons.	130.006,70	Totale costi consuntivi	2.400,00
Totale ricavi previsti					Tot. ric. non cons.		Totale ricavi consuntivi	

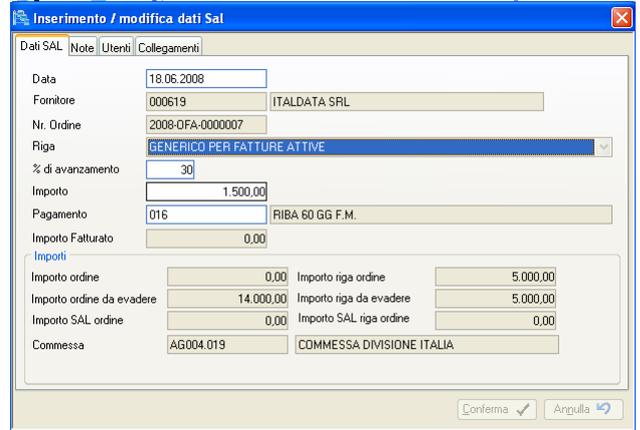
Analisi commesse (al massimo dettaglio o a livello di raggruppamento, per singola azienda o multiaziendale).

SAL (stati di avanzamento lavori) sia clienti che fornitori. Generazione fatture direttamente da SAL. Analisi SAL nelle situazioni flussi finanziarie per commessa.



Codice	Descrizione	Tipo	Data ultima ripartizione
1	RIPARTIZIONE ENERGIA ELETTRICA E GAS	A	
2	RAPPORTINI DI LAVORO	R	
3	COSTI AUTOMEZZI PER KM PERCORSI SU COMMESSA	M	

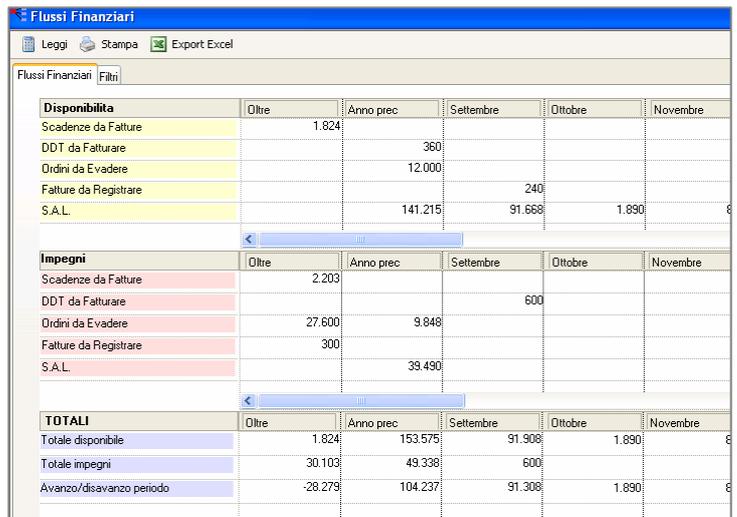
Tipo di ripartizione: A=Analitica; P=Personale; D=Durata cantiere M=Magazzino R=Rapportini Lavoro



Ripartizione parametrica costi indiretti su commessa (esempio per ore lavorate, per km percorsi, per durata cantiere, per costi sostenuti).

Flussi finanziari per commessa.

Analisi dati finanziari, con dettaglio fatture, ddt, ordini e SAL, sia attivi che passivi.



	Oltre	Anno prec	Settembre	Ottobre	Novembre
Disponibilita					
Scadenze da Fatture	1.824				
DDT da Fatturare		360			
Ordini da Evadere		12.000			
Fatture da Registrare			240		
S.A.L.		141.215	91.668	1.890	
Impegni					
Scadenze da Fatture	2.203				
DDT da Fatturare			600		
Ordini da Evadere	27.600	9.848			
Fatture da Registrare	300				
S.A.L.		39.490			
TOTALI					
Totale disponibile	1.824	153.575	91.908	1.890	
Totale impegni	30.103	49.338	600		
Avanzo/disavanzo periodo	-28.279	104.237	91.308	1.890	

Altre caratteristiche

Registrazione rapportini manodopera e lavorazioni esterne.

Ordini verso fornitori e subappaltatori.

Generazione ordini fornitori da analisi fabbisogni.

Gestione magazzino con multidepositi di materiale monitorando giacenze, scorte minime e indici di rotazione.

Italdata S.r.l. (Pescara) dal 1979 opera con successo nel mercato IT avvalendosi dei marchi leader di mercato come IBM e Microsoft con qualifiche di **Premier Business Partner IBM** e **Microsoft Certified Partner**. Nell'ottica di portare sul mercato le soluzioni più avanzate ed innovative, Italdata ha fatto evolvere da tempo la propria offerta in ambito di software gestionale scegliendo l'ERP Esteso **Target Cross**. Capitalizzando l'esperienza e la competenza maturate nell'ambito dei diversi progetti portati a termine, Italdata ha sviluppato diversi moduli completamente integrati a Target Cross, come ad es. la gestione Commesse.